

ION公司与东方物探公司合资子公司英洛瓦正扬帆启航

成立一年之久的英洛瓦公司，其影响力正在扩大

2009年10月，全球最大地震设备生产商之一美国ION地球物理集团公司和全球最大陆地地震服务公司东方地球物理公司（以下简称BGP），宣布它们将成立一个合资公司，为地球物理行业提供陆地地震设备。“这是具有重大意义的”它们认为：“因为ION公司需要在野外测试他们的新技术，而BGP需要进一步了解最新的技术。

一年很快过去了，合资公司的计划进展明显。在2010年3月，两家公司签署了合资协议，成立了英洛瓦（天津）物探装备有限责任公司（简称英洛瓦）。在几个月的时间内，英洛瓦公司已经在全球拥有几个办事处，员工近400人。

新公司结构也和他们的产品一样具有创新性。虽然BGP占股份的51%，ION公司占49%，但英洛瓦却拥有它自己的管理团队（由ION和BGP前员工组成），自己的办公地点和总部，自己的董事会和单独的管理流程。“我们要独立的把英洛瓦做成陆地地震行业中不可或缺的重要一员。”英洛瓦公司总裁兼CEO毕思博先生如是说。

但是，英洛瓦可以依靠其母公司引领前行。ION公司CEO，同时任英洛瓦公司董事的Bob Peebler说：“通过和全球最大陆地地震承包商的合并，我们可以给英洛瓦的技术团队提供直接的专家指导，深入的经验和他们要求的全球化作业设计方案，并提供市场上最可靠的，高效的，符合成本效益的物探装备。

公司的产品线包括震源和震源控制系统，陆地采集系统和数字多分量地震检波器。这些设备都可以为所有陆地地震承包商所用。

一勘探队正在马塞勒斯页岩布署6000道英洛瓦公司的FireFly无线采集系统。（图片由英洛瓦公司提供）





FireFly的Connex系统提供直观且易操作的应用软件和坚固的手持野外装置来优化勘探队整个采集周期的作业效率

根据企业文化，做为著名母公司的合资子公司的益处包括：

- 结合了双方母公司的实力—ION的创新历史和BGP优秀的野外作业经验；
- 在全球不同的作业环境中，BGP通过严格的野外测试来保证产品质量和可靠性；
- 在供应链和客户支持中获得规模效益，可以降低其陆地技术成本水平并改进其客户野外作业经验；
- 结合母公司的足迹，不管布署地点在哪，英洛瓦的客户都可以得到他们所需要的支持。

选择名字“INOVA（英洛瓦）”是为了反映公司在地震行业创新的历史。英洛瓦的母公司已经开创了一系列在地震业务的先驱性创新技术，包括世界第一个网络遥测采集系统，世界上第一个基于微电子的多分量检波器，和世界第一个无线多分量采集系统。

公司策略

英洛瓦公司在德克萨斯斯塔福德和北京设有总部，并且在爱丁堡，卡尔加里，德州理查森，俄克拉荷马州庞卡城和中国涿州设有开发中心。此外，在迪拜和莫斯科设有地方销售支持办公室。在全球设立网点的目的是客户在哪，哪就有我们的服务团队。

“当我们向客户进行销售时，当我们给客户提供支持时，当我们从事他们行业中所喜闻乐见的的事情时，我们要确定这些事不只是发生在我们其中一个总部，而是在客户所在的任何地方。”毕思博说。

他补充说，不管客户与哪一个办事处合作，都能得到相同的英洛瓦技术经验。“我希望客户经验高度一致化，在行业中建立起黄金标准。”他说。

公司在领域内已经获得成功，但毕思博仍然把与BGP的关系作为一个成功案例。最近一个高层团队访问了中国，参观了BGP作业的几家油公司。

“这就是有BGP作为合资一方带来的益处，”毕思博说。“我们不再仅仅以客户和设备提供商的身份，而是以合作伙伴的身份来访问BGP。我们不再以谈判的方式进行销售，而是分享什么是好的，什么是坏的，怎么做才能使我们的产品更加有用。”

“非常明显，因为继承了双方母公司优良的DNA，英洛瓦将会成为行业中独一无二的佼佼者。”

技术创新

英洛瓦公司继承了ION公司以及ION于2009年收购的Aram公司的稳定的创新性产品。这些产品包括FireFly, 全球第一个用于陆地多分量采集的无线系统; Aries II, 用于陆地及过渡带的坚固可靠的电缆采集系统; Scorpion, 一个灵活的, 以可扩展架构为特色的陆地采集系统。另外, 公司还配备有全套的震源和震源控制系统, 比如AHV-IV震源车, ShotPro 和 VibPro震源控制系统, 以及VectorSeis检波器。

公司已经为一个在美国马塞勒斯页岩作业的承包商提供了FireFly系统, 据英洛瓦的市场总监Fernando Hernandez说公司提供了约6000个站点。

“对FireFly这是最基本的一点, 因为地形非常难以布署, 那儿有很多的农田, 并且我们要通过城镇放炮,” Hernandez说。“当你在农场安置一个无线盒子, 而不是放置大批电缆时, 获得许可证就是一个更容易的任务了。”

他补充说FireFly的VectorSeis技术, 记录S波和转换波, 将为描绘裂层图像提供更好的帮助。

毕思博说英洛瓦的挑战之一就是持续改进和最大化其技术效用。“我们近期的主要焦点在于确信得到我们系统中的最佳特点,” 他说。“FireFly还是一个改进中的系统, 但是我们取得了很多进步。”他说他的研发中心正在从Scorpion 和 Aries II上为其增加最好的特点。

“如果客户比较偏好Aries II, 他们也同样可以从英洛瓦产品线中获得益处。”他说。

当东方遇见西方

北美文化和中国文化的融合并不容易, 但是毕思博认为这也成为公司的一个优势。“这个行业越来越全球化, 我想这种多元化的文化将帮助我们更好的服务客户,” 他说。“让英洛瓦公司区别于行业其他公司的, 就是其将人才和经验集合到一起。”

欲知更多有关信息, 请访问 www.inovageo.com。 



这个勘探队员通过使用FireFly的导航仪器, 可以安全并且迅速的从一个炮点移到另一个炮点, 这个导航仪器是Connex的一个部件, 可以容易的辨认与测量有关的危险和以外的区域。